

# URIHO

ウリホ

— 保証が初めての方へ —

<https://uriho.jp>



URIHOについて	3
保証の考え方	4
未入金発生事例	6
保証で得られる価値	7
ビジネスの後押し	11
お客様の声	13
最後に	14



URIHOは与信管理での不安を解消し、  
安心経営できるようにする保証サービスです



保証することで叶う

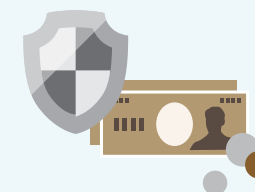
『取引先の拡大』 『さまざまなリスクの低減』 『与信管理のコスト削減』 などにより、  
貴社のビジネスが円滑に進むことを目的としています。  
URIHOを上手く活用し、ビジネスの拡大を目指しましょう！



リスクが高そうな取引先があるので、  
そこにのみ保証をかけたい…



保証サービスの利用費を、  
保証金を受け取ることでプラスにしたい…



このような考え方になっていませんか？



## 「安心して取引を行うため」に保証を利用する

### やってしまいがちな使い方

実損が起きてから使おうとする

危ない取引先だけ申し込む

目的の取引先が保証不可なら使わない

不安な取引先がなくなれば使わない

### 理想的な使い方

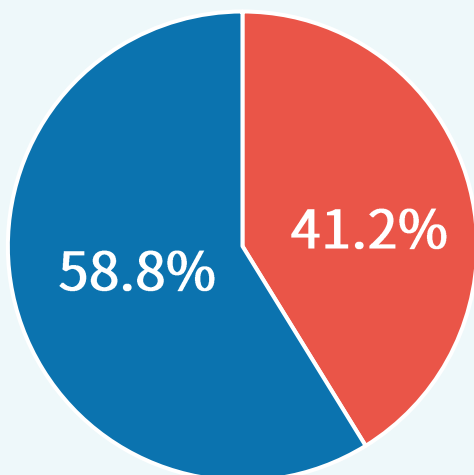
実損が起きる前に申し込む

取引先をまんべんなく申し込む

リスクの判断として審査結果を利用

与信管理ツールとして継続的に利用

約40%の企業が、不安のなかった取引先で  
未入金が発生しURIHOがお支払いしています



Q. 保証金請求をした（倒産や遅延が起きた）取引先は、  
保証をかけるときにどう思っていましたか？

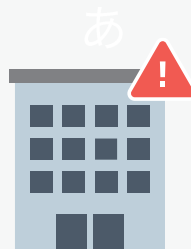
- 不安には感じていない取引先だった。
- 不安な取引先だった。

不安を感じてからではなく、平時のうちに保証をかけておくことが重要です。

## 1 取引先の拡大、利益の向上

従来

リスクを考え、取引を断ったり前金対応が必要なケースが多数



保証を利用

積極的に掛け取引が出来るように



新規取引だけでなく、大口取引先のアップセルにも活用いただくことで、売上拡大のための費用として計算いただいている企業様も多いです。

## 2 リスクの低減

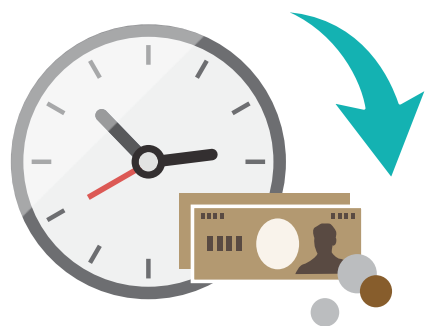


会社の財産である売掛金に保証を設定することで、  
**会社だけでなく  
従業員を守ることができます。**

万が一、500万の貸し倒れが発生した場合に粗利率が5%と仮定すると、新たな売り上げを1億円獲得しないと回収することができません。

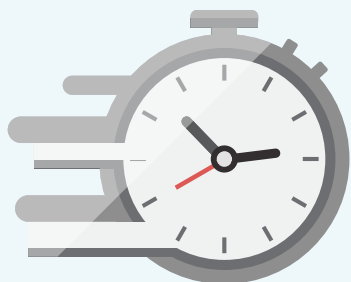
この負担を従業員に課すことにならないよう、多くの企業様が保証を使用しています。

## 3 コスト削減



与信管理や調査、回収をURIHOにお任せいただくことで、  
**それらにかかるコストや時間を大幅に削減できます。**

与信管理や調査にはコストや時間が非常にかかる上、ノウハウが必要です。また、万が一の未回収時には督促業務にも手間がかかる他、督促担当者の精神的な負担が発生します。これらのコストや時間を考え、URIHOを利用される企業様も多いです。



## 4 ビジネススピードアップ

審査や社内での手続きが簡素化し余分な時間を省けるため、より時間をかけたい業務に注力することで**ビジネスのスピードアップ**を図ることができます。



## 5 社内基準の作成

社内の曖昧な基準やルールを体系化できることにより、取引をするかしないかなどの判断をしやすくなり、そこにかかるコストを減らすことができます。

## URIHOで与信管理の不安を解消し、売り上げ拡大へ

自社の与信管理では

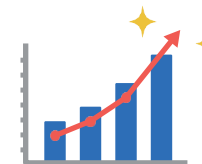
未払いのリスクが怖くて  
積極的に取引できない  
取引額を増やせない



信用や支払い能力を  
気にしなくていい！



積極的に新規開拓・  
安心して取引ができる！



保証は保証金を貰って得をするためのものではなく、  
貴社のビジネスを後押しするための仕組みです



URIHOの保証を与信管理に活かし、ビジネスにおける  
課題解決の手段として活用することで、様々なリスク・コストを削減しながら  
貴社のビジネスを拡大させていきましょう。



## USER'S VOICE

審査結果から、取引金額を制限するか、取引をやめるかなどの判断ができるようになりました。

株式会社エフテック様 / 車両整備業

## USER'S VOICE

否決回答になったので取引を辞めた企業が数ヵ月後に取り込み詐欺で逮捕されました。URIHOを利用していなければ気にせず取引をしていたような企業だったので、URIHOの否決回答に助けられました。

岸波食品工業株式会社様 / 食品卸売業



## 最後に

URIHOの保証を与信管理の側面からも継続して使っていただくことで  
貴社の企業活動の活性化をお手伝いをさせていただきます。

導入に際してご不明点・ご相談のある方は下記からお気軽にお問い合わせください。



03-6774-7416

9:00~18:00 (土日祝日を除く)



support@uriho.jp

URIHOの概要はこちら

今すぐ資料を見る 

